



A legjobb tippek az LR üzletedhez

Még több információra és segítségre van szükséged?
Keress fel honlapunkat!

Prezentációk



Segédanyagok



Videók



GYIK-ek



Termékleírások



NÉVLISTA

Névlista

Írj fel minden nevet, ami eszedbe jut!

Ismered ezt a módszert? Gondold végig, ki az akit érdekelhetnek az LR termékek az ismerőseid közül és ki az, akit az üzletépítés érdekel.

Gondolj arra, hogy mindenkit megkérdezhetsz. A tapasztalat azt mutatja, hogy az LR üzletbe különböző beosztású Partnerek lépnek be: háziasszony, menedzser, orvos, vagy bolti eladó.

Tehát bárkivel találkozol, írd fel a nevét, hátha érdeklődik az LR iránt.

100 név és sikeres lehetsz!

Azért, hogy ez tényleg így legyen, elkészítettük neked az úgynevezett névlista nyomtatványt. A nevek a te befektetéseid, a tőkéd. Minél nagyobb tőkével indulsz, annál nagyobb az esélyed, hogy az LR vállalkozásod sikeres lesz. Írj fel annyi nevet amennyit csak tudsz, például olyan személyeket, akikkel az utóbbi években bármilyen módon kapcsolatba kerültél. Ha igazán sok pénzt szeretnél keresni, akkor 500 névig meg se állj!

Nem ismerek 100 embert!

Talán az elején legyintesz és azt mondd: „Honnan írjak fel 100 nevet?” Ne add fel, mielőtt el sem kezdted! A listádat folyamatosan frissítsd! Naponta írd fel rá új neveket! Legyen a névlista a kezéd ügyében, az íróasztalodon, a konyhában, a nappaliban stb. Naponta találkozunk új emberekkel. Kérd el a telefonszámukat és este írd fel őket a névlistádra.

Aki így tesz, az sosem fogy ki a nevekből. Ha napi szokásod része lesz a névlista frissítése, akkor igen hamar több száz, folyamatosan bővülő nevet tartalmazó névlistád lesz. Ez lesz a Te kapcsolati tőkéd!

Miért olyan fontos a névlista?

Az LR üzleted mozgatórugója a folyamatos kapcsolatteremtés és azok ápolása. Ha nem bővíted a névlistádat, akkor az üzleted hamarosan stagnálni fog.

Tippek:

Írd fel öt olyan személy nevét, akit biztosan nem érdekel az LR.

Majd írd fel öt olyan nevet, akit biztosan érdekel az LR.

Vedd kezébe önéletrajzodat és gondold át, hogy életednek különböző szakaszaiban szakaszában kiket ismertél meg.

Keresztnevek: Kik ismerek, aki szemüveges, szakállas...

Gondold át kik hívják Évának, Andreának, Péternek...

Alapszabályok:

NE TE DÖNTS ELŐRE!

Mindenkit írd fel és ne Te dönts el előre, hogy az illető csatlakozni fog-e a vállalkozásodhoz vagy sem. Ebben az üzletben bárki sikeres lehet, mindegy milyen a végzettsége, kora, neme stb.

A helyes előkészítés.

Próbáld meg az összes oszlopot kitölteni, mely megkönnyíti a második lépést a szponzoroddal való közös munkát, mely nem más, mint egy közös kapcsolatfelvétel.

Névlista nélkül nem megy!

Minden keresztnévről eszedbe juthat valaki, akit érdekel a szépsége, egészsége vagy az üzleti lehetőség.

Abigél	Dorottya	Helén	Laura	Petra
Adél	Edina	Helga	Leila	Petronella
Adrienn	Edit	Hella	Lenke	Piroska
Ágnes	Eleonóra	Henrietta	Leona	Ráhel
Ágota	Eliza	Hermína	Leonóra	Ramóna
Aida	Ella	Hilda	Lídia	Rebeka
Aletta	Ellák	Hortenzia	Lili	Regina
Alexandra	Elvira	Ibolya	Liliána	Réka
Alíz	Elza	Ida	Lilla	Renáta
Anasztázia	Emánuell	Ildikó	Linda	Rita
Andrea	Emese	Ilma	Lívia	Roxána
Anett	Emília	Ilona	Luca	Rozália
Angelika	Emma	Imola	Lujza	Rózsa
Anikó	Emőke	Inez	Lukrécia	Sára
Anita	Enikő	Ingrid	Magdolna	Sarolta
Anna	Erika	Irén	Malvin	Stefánia
Annamária	Erna	Írisz	Marcella	Stella
Antónia	Erzsébet	Irma	Margit	Szabina
Apollónia	Eszter	Ivett	Mária	Szeréna
Aranka	Etelka	Izabella	Mariann	Szilárda
Augusztá	Eufrozina	Izolda	Marietta	Szilvia
Aurélia	Eugénia	Jázmin	Mária	Szimonetta
Barbara	Éva	Janka	Martina	Szonja
Beáta	Evelin	Johanna	Matild	Tamara
Beatrix	Fanni	Jolán	Melánia	Tekla
Bella	Fatime	Judit	Melinda	Teodóra
Bernadett	Felícia	Júlia	Melitta	Teréz
Berta	Flóra	Julianna	Mercédesz	Tímea
Bettina	Franciska	Jusztin	Mirella	Tünde
Bianka	Frida	Jusztina	Mirjam	Valéria
Biborka	Friderika	Kamilla	Mónika	Vanda
Blanka	Fuzsina	Karina	Nárcisz	Veronika
Boglárka	Gabriella	Kármén	Natália	Viktória
Borbála	Genovéva	Karola	Nikolett	Vilhelmina
Brigitta	Georgina	Karolina	Noémi	Vilma
Cecília	Gerda	Katalin	Nóra	Viola
Cintia	Gertrúd	Katinka	Olga	Virág
Csenge	Gitta	Kinga	Olimpia	Vivien
Csilla	Gizella	Kitti	Olívia	Xénia
Dalma	Gréta	Klára	Orsolya	Zelma
Daniella	Gyöngyi	Klaudia	Otília	Zita
Diána	Gyöngyvér	Klementina	Pálma	Zsanett
Dominika	Györgyi	Klotild	Patrícia	Zsófia
Dóra	Hajnalka	Kornélia	Paula	Zsóka
Dorina	Hedvig	Krisztina	Paulina	Zsuzsanna

A sikered kezdete!

Már most kezdj el mindenkit felírni a névlistádra!

Ábel	Buda	Gyula	Lőrinc	Szaniszló
Ábrahám	Bulcsú	Hajna	Lukács	Szervác
Achillesz	Csaba	Henrik	Marcell	Szilárd
Adalbert	Csanád	Herman	Márió	Szilveszter
Ádám	Csongor	Huba	Márk	Taksony
Adorján	Dániel	Hugó	Márton	Tamás
Adrián	Dávid	Hunor	Máté	Tas
Ágoston	Dénes	Ignác	Mátyás	Teofil
Ajtony	Dezső	Illés	Medárd	Tibor
Ákos	Domonkos	Imre	Menyhért	Tiborc
Aladár	Donát	Ipoly	Mihály	Tihamér
Alajos	Dömötör	István	Miklós	Timót
Albert	Ede	Iván	Miksa	Titusz
Albin	Egon	Ivó	Milán	Tivadar
Alex	Egyed	Izidor	Móric	Tódor
Alfonz	Elek	Izsó	Mózes	Ulrik
Alfréd	Elemér	Jakab	Nándor	Vajk
Álmos	Előd	János	Norbert	Valér
Ambrus	Emil	Jenő	Olivér	Valter
Andor	Emőd	Jeromos	Orbán	Vazul
András	Endre	Jónás	Oszkár	Vencel
Antal	Erhard	József	Ottó	Vid
Ármin	Erik	Kálmán	Ödön	Viktor
Arnold	Ernő	Károly	Örs	Villő
Áron	Ervin	Kázmér	Pál	Vilmos
Árpás	Fábián	Kelemen	Paszikál	Vince
Artúr	Farkas	Kende	Patrik	Virgil
Attila	Félix	Kincső	Péter	Zakariás
Aurél	Ferenc	Kolos	Pongrác	Zalán
Balázs	Flórián	Konrád	Rafael	Zénó
Bánk	Frigyes	Konstantin	Rajmund	Zoltán
Barnabás	Fülöp	Koppány	Renátó	Zsigmond
Bátor	Gábor	Kornél	Rezső	Zsolt
Béla	Gál	Kristóf	Richárd	
Bence	Gáspár	Krisztián	Róbert	
Benedek	Gedeon	Lajos	Roland	
Benjamin	Gellért	László	Rómeó	
Bernát	Gergely	Lázár	Rudolf	
Bertalan	Gergő	Lehel	Salamon	
Bertold	Gerzson	Lénárd	Sámuel	
Bódog	Géza	Leó	Sándor	
Boldizsár	Gusztáv	Levente	Sebestyén	
Bonifác	Gyárfás	Lipót	Simon	
Botond	György	Lóránd	Soma	
Brúnó	Győző	Lóránt	Szabolcs	

Névlista nélkül nem megy!

Egy összeállítás neked, – emlékeztetőül – hogy a lista kitöltése gyerekjáték legyen.

Menj végig a táblázaton. Mindegy hogy orvosnál, a piacon, a benzinkútnál vagy a sarki újságosnál – mindenhol találsz ismerősöket, akik potenciális vásárlók és üzleti partnereid lehetnek.

Állatkereskedő	Gyógyszertáros	Munkhelyi kolléga/nő	Tanár
Autószerelő	Gyógykezelő	Nagykereskedők	Taxisofőr
Autókölcsonzó	Háziasszonyok	Nyugalás/szabadság alatti ismeretségek	Titkárnő
Autó értékesítő	Házmaster (közös képviselő)	Orvosok	Újságos
Banki ügyintéző	Hentes	Óvoda	Utazási iroda
Barátok	Hivatalnok	Pincér	Ünnepekről/bulikról/partikról megismertek
Benzinkút	Hotel személyzet	Rokonok	Vendéglátós
Biztosító	Igazgató	Sport egyesület	Vezető oktató
Borász	Informatikus	Sport rendezvények	
Butikos	Internet kávézó	Szabad foglalkozású	
Esti iskola	Ismerős	Szállítók	
Eladó	Kiállító	Szakmunkás	
Egyetem	Kiskereskedők	Szomszéd	
Egyesületek	Kozmetikus	Pék	
Étrend tanácsadó	Költöztetők	Piaci eladó	
Focista	Légi utaskísérők	Postás	
Fodrász	Mészáros	Pozitív emberek	
Fogorvos	Mobiltelefon árusító	Szemináriumok	
Fordító			

NÉVLISTA

Név/Keresztnév	Telefon/Mobil	Megjegyzés	Időpont	Eredmény
1				
2				
3				
4				
5				
6				
7				
8				
9				
10				
11				
12				
13				
14				
15				
16				
17				
18				
19				
20				

NÉVLISTA

Név/Keresztnév	Telefon/Mobil	Megjegyzés	Időpont	Eredmény
21				
22				
23				
24				
25				
26				
27				
28				
29				
30				
31				
32				
33				
34				
35				
36				
37				
38				
39				
40				

NÉVLISTA

Név/Keresztnév	Telefon/Mobil	Megjegyzés	Időpont	Eredmény
41				
42				
43				
44				
45				
46				
47				
48				
49				
50				
51				
52				
53				
54				
55				
56				
57				
58				
59				
60				

NÉVLISTA

Név/Keresztnév	Telefon/Mobil	Megjegyzés	Időpont	Eredmény
61				
62				
63				
64				
65				
66				
67				
68				
69				
70				
71				
72				
73				
74				
75				
76				
77				
78				
79				
80				

NÉVLISTA

Név/Keresztnév	Telefon/Mobil	Megjegyzés	Időpont	Eredmény
81				
82				
83				
84				
85				
86				
87				
88				
89				
90				
91				
92				
93				
94				
95				
96				
97				
98				
99				
100				

NÉVLISTA

Név/Keresztnév	Telefon/Mobil	Megjegyzés	Időpont	Eredmény
101				
102				
103				
104				
105				
106				
107				
108				
109				
110				
111				
112				
113				
114				
115				
116				
117				
118				
119				
120				

NÉVLISTA

Név/Keresztnév	Telefon/Mobil	Megjegyzés	Időpont	Eredmény
121				
122				
123				
124				
125				
126				
127				
128				
129				
130				
131				
132				
133				
134				
135				
136				
137				
138				
139				
140				

NÉVLISTA

Név/Keresztnév	Telefon/Mobil	Megjegyzés	Időpont	Eredmény
141				
142				
143				
144				
145				
146				
147				
148				
149				
150				
151				
152				
153				
154				
155				
156				
157				
158				
159				
160				

Időpontegyeztetés

Írj fel minden nevet, ami csak eszedbe jut!

Képzeld el, hogy egy remek üzleti lehetőséget találtál, melyhez üzlettársakat keresel.

Kit hívnál fel?

Hogyan hívnád fel őket? Tele lelkesedéssel!

„Képzeld el, megismertem egy fantasztikus üzleti lehetőséget. Ezt neked is hallanod kell!”

Az LR üzlete remek lehetőség! Sikereidben barátaiddal és ismerőseiddel osztozz először!

- Szükséged van egy ütemtervre, névlistára, telefonra és nyugalomra.
- Jelöld be előre azokat az időpontokat, amelyek neked megfelelőek egy üzleti bemutatóra.
- Mutatkozz be és kérdezd meg, hogy jókor hívod e?
- Mondd el, hogy miért hívod: pl. „egy új wellness programot szeretnék neked bemutatni”.
- Ajánlj fel két konkrét lehetséges időpontot.
- A megegyezett időpontot ismételd meg a beszélgetés végén.
- Egy időpont egyeztetés maximum 2 percig tart. Ne feledd a telefonszámlád neked kell kifizetni!
- Az egyeztetés után rögtön írd is fel a megbeszélte időpontot a határidőnaplódba!
- A beszélgetés menete:
Pozitív üdvözlés → Érdeklődés felkeltése → Két időpont javaslata → A Partner meghívása

Hogyan telefonálj helyesen?

Mindig mosolyogj! Tégy egy tükröt magad elé! Az LR üzlet nem egy szomorú dolog. Gondold át! Mit kínálsz annak, akit felhívsz telefonon? Szépséget, egészséget és lehetőséget. Kiváló minőségű szépségápolási termékeket elérhető áron, étrendkiegészítőket, melyek segítenek az egészség megőrzésében és az anyagi függetlenség lehetőségét.

Akár hiszed, akár nem, a mosolyod „látszik” a telefonon keresztül is. Tehát mosolyogj! Ezt beszélgetőpartnered is észreveszi a vonal másik végén!

Maradj nyugodt! Ne a konyhában vagy a folyosón telefonálj, ahol nagy a háttérzaj. Keress egy nyugodt, csendes helyet a telefonáláshoz!

Koncentrálj! Telefonáláshoz legjobb, ha leülsz az asztalodhoz. Legyen kéznél toll és a naptárad, határidőnaplód, ahol látod az időbeosztásodat.

Miért csinálod te saját magad az LR üzletet?

Írd fel a válaszokat. Ezek a legjobb érvek. Gondold át, hogy mi az, ami a beszélgetőpartneredet motiválhatja.

Jó a hangulatod ma?

Vagy esetleg kialvatlan vagy és nem vagy a legjobb formában? Akkor jobb, ha a telefonálást holnapra hagyod! De vigyázat: ne halogasd mindig újra és újra! Ha olyan valakit kellene felhívnod, aki úgy érzed, hogy valamilyen szempontból a társadalmi ranglétrán „feletted áll” (pl. magasabb az iskolai végzettsége, magasabb a beosztása stb.), akkor kérd meg a szponzorodat vagy valakit a felső vonaladból, hogy segítsen az illetőt felhívni.

A SIKER TITKA

Névlista



Időpontegyeztetés



Üzleti bemutató



Bizalom



Forgalom



Bónusz